



PRAXISTrainer

Mediziner im Trend der Zeit



Ärzte und Zahnärzte, die

“Jetzt handeln für morgen”



Meine Arbeitsweise

In unserer Arbeit werden Sie...

- erfahren, wie Sie Ihre Praxisziele realisieren und nachhaltig sichern können.
- tägliche Barrieren erkennen und diese zur Veränderung nutzen.
- verstehen, dass Sie trotz schlechter Rahmenbedingungen Umsatzziele erreichen bei ausreichender Freizeit.
- feststellen, wie ein ganzes Team voller Motivation, glücklich und zufrieden an einem Strang zieht.

Mein Leitgedanke

Optimieren mit hohen Maßstäben an ethischen Werten, Respekt und Qualität. Verantwortung im Umgang mit Praxissystemen, deren Inhabern, den Mitarbeitern, sowie den Patienten.

Erarbeiten von Lösungsstrategien durch Einbeziehen der Marktentwicklung und Fördern der Einzigartigkeit und Individualität einer jeden Praxisorganisation.



Wie fit ist Ihre Praxis wirklich?

Die Anforderungen durch Gesundheitsreformen und den demographischen Wandel, neben denen der internen Prozesse, sind gestiegen und fordern jeden Praxisinhaber.



Erfahren Sie mehr über Ihre Potentiale:

1. Sie haben eine gut frequentierte Praxis. Es könnte etwas mehr Zeit für Freizeit übrig bleiben.
2. Ihre Praxis läuft gut. Sie fragen sich, ob es noch Potential nach oben gibt.
3. Sie fühlen sich wie ein Hamster im Laufrad, viel Stress und wenig Pausen, manchmal herrscht Chaos.
4. Sie legen Wert auf Qualität. Ihre Praxis bietet auch dem Kassenpatienten Privatleistungen an.
5. Sie wollen nicht klagen, sind jedoch nicht zufrieden mit der Praxisorganisation und Situation.
6. Zuzahler- und Igl Leistungen werden nur begrenzt eingesetzt.

Tipps für Ihren Praxistyp

A Trend-Praxis

In vielen Bereichen liegen Sie im Trend, die Praxis bietet Qualität und Ambiente. Die Patienten schätzen die gute Kommunikation.

Mein Tipp:

Achten Sie auf Ihre Gesundheit und ausreichend Work- / Lifebalance. Gönnen Sie sich etwas Luxus und machen Sie den Praxis-Potential-Check und einen Motivationsworkshop für das ganze Team!

B Individual-Praxis

Die Praxis ist individuell auf Ihre Patienten ausgerichtet. Ethische und moralische Grundsätze bestimmen Ihren Praxisalltag. Die gute Patientenfrequenz ist kein Garant für Liquidität.

Mein Tipp:

Arbeiten Sie an Konzept, Struktur und Haltung im Team. Die Preise, Leistungen und Abläufe sollten klar definiert sein. Sichern Sie Ihre Steigerungspotentiale. Eine Analyse gibt Aufschluss.

C Potential-Praxis

Ihre Praxis betreibt Medizin mit Leib und Seele. Die Devise heißt, dem Patienten helfen und ihn binden. Viele Patienten bevorzugen die Kassenlösung.

Mein Tipp:

Die Arbeit an Haltung, Struktur und Kommunikation ist wichtig für den Wandel! Schon ein kurzes Gespräch kann Aufschluss geben über Ihr Praxis-Potential!

Warum Sie mein Wissen nutzen sollten:

Der Werdegang

- Seit 1988 für Arzt- und Zahnarztpraxen tätig
- ZFA / Praxismanagerin
- 24 Jahre Berufserfahrung
- Beraterin und Trainerin
- Sanierungsberatung
- Gründungsberatung
- Abgabeberatung
- Zertifizierter „Systemischer Coach“ (SG)
- Referentin für Kammern und Banken
- Dozentin und Lehrkraft

Alexa Saphörster

Trainerin / Systemischer Coach SG
Gesundheits-Systeme-Beratung
48161 Münster

Mobil: 0170-6 57 45 06
e-mail: alexa@saphoerster.info
www.alexasaphoerster.de

Ihre Trainerin Alexa Saphörster

Jg. 1967

